



Più forti, insieme.



PARTNER TECNICO DI





AIEL riunisce le aziende che operano lungo la filiera bosco-legno-energia e conta oggi, dopo 25 anni di attività, circa **500 soci** tra produttori e distributori di biocombustibili legnosi (quali legna da ardere, cippato e pellet) e produttori delle tecnologie che trasformano i biocombustibili legnosi in energia termica: stufe, inserti camino e caldaie, comprendendo anche progettisti, installatori e manutentori che sugli impianti a biomassa sono chiamati a operare.

Per lavorare a fianco di una così ampia varietà di aziende, AIEL si è strutturata in **Gruppi di Filiera** in modo tale da fornire servizi e consulenze mirati in base a ciascuna tipologia aziendale.



Il Gruppo Rivenditori si rivolge ai professionisti della filiera che più di tutti si interfacciano con l'utente finale e che possono guidarlo nelle scelte verso la sostenibilità ambientale ed economica del riscaldamento domestico a biomasse legnose. Il Gruppo riunisce i rivenditori di pellet e legna da ardere, di stufe, inserti e caldaie, e gli installatori e manutentori.



Informazione per i Rivenditori

Attraverso l'invio di newsletter settimanali e materiale tecnico-informativo sulla filiera legno-energia e l'organizzazione di un calendario annuale di workshop e momenti di incontro per approfondire le tematiche più importanti del settore, AIEL si pone l'obiettivo di **affiancare le aziende associate nell'importante percorso di qualificazione** per diventare **rivenditori professionali** della filiera legno-energia. Questi i temi chiave:

1. Qualità dei generatori. La classificazione da 1 a 5 stelle introdotta dal DM 186/2017 ha portato in prima linea l'importanza della qualità dei generatori di calore a legna e pellet, diventando il paradigma dei regolamenti regionali d'uso del riscaldamento domestico a biomassa legnosa e quindi delle **politiche regionali per la qualità dell'aria**. Trasferire queste conoscenze a chi acquista un sistema di riscaldamento a biomassa aiuta a comprendere le ragioni che stanno alla base delle politiche e delle normative sulla qualità dell'aria.

2. Qualità dei biocombustibili. Abbinare a un sistema di riscaldamento un biocombustibile di qualità garantisce il funzionamento ottimale del generatore in termini di massimi rendimenti termici e minime emissioni. Ecco che scegliere di vendere biocombustibili legnosi di qualità in un mercato evoluto significa prediligere **materiali certificati** ENplus® per il pellet e Biomassplus® per legna da ardere, cippato e bricchette.



3. Incentivi. Tutti gli incentivi che riguardano il riscaldamento a legna e pellet passano attraverso la qualità. È così per il Conto Termico, che incentiva le sostituzioni di vecchi generatori con generatori dotati di moderna tecnologia per favorire l'aumento dell'efficienza energetica dei sistemi di riscaldamento. Al Conto Termico, le singole Regioni abbinano bandi specifici per sostenere ulteriormente il **turnover tecnologico**. È importante conoscere questi meccanismi incentivanti in modo preciso e completo così da proporre al cliente le opportunità a disposizione

4. Installazione. È fondamentale conoscere le **norme nazionali e Regionali** che regolano come e dove installare i generatori a legna e pellet per dare risposte chiare ai propri clienti. AIEL può fornire strumenti e approfondimenti utili a comprendere e consultare le norme di settore.

Conoscere bene i punti di forza della filiera legno-energia ed essere in grado di smontare le fake news in circolazione è fondamentale per trasferire al consumatore la corretta cultura del riscaldamento a legna e a pellet.

Aderire al **Gruppo Rivenditori** significa beneficiare di **servizi, strumenti e consulenze specifici** utili a entrare in relazione con i propri clienti con un approccio professionale ed efficace, ma non solo. Significa anche dare maggiore forza rappresentativa alla voce politica del settore e della filiera legno-energia a livello nazionale.

La tua adesione è preziosa.



	pacchetto RIVENDITORE BASE	pacchetto RIVENDITORE PREMIUM
Quota associativa	103 €	103 €
Quota servizi	–	100 € + IVA 22%
Quota totale annuale	103 €	225 €

Servizi

Newsletter settimanale "Energia dal Legno": notizie e aggiornamenti sulla filiera legno-energia	✓	✓
Newsletter mensile con aggiornamenti specializzati, materiale didattico allegato, documenti di approfondimento tecnico	✓	✓
Partecipazione al ciclo di workshop sui temi chiave del segmento della filiera con gli esperti di AIEL	✓	✓

Servizi personalizzati

Scontistica per analisi biocombustibili da laboratorio accreditato		✓
Consulenza tecnica dedicata via e-mail		✓
Invio della vetrofania Gruppo Rivenditori		✓
Invio digitale di brochure associative brandizzate con logo aziendale		✓
Visibilità dell'azienda sul sito web associativo		✓
Visibilità dell'azienda sul portale AIELfinder dedicato al consumatore con mappa interattiva e indicazione dei servizi aziendali		✓

Alle attività del Gruppo Rivenditori
è dedicato un team di 3 persone



**GIULIA
RUDELLO**

REFERENTE
TECNICO
DEL GRUPPO

**MATTEO
FAVERO**

RESPONSABILE AREA
BIOCOMBUSTIBILI
E CERTIFICAZIONI
DI QUALITÀ

**DIEGO
ROSSI**

RESPONSABILE AREA
TECNOLOGICA E
PROGETTAZIONE

aielenergia.it

energiaDALLegno.it

IL MAGAZINE DELLA PRIMA FONTE RINNOVABILE ITALIANA

Aielfinder

IL MARKETPLACE DEL RISCALDAMENTO
A LEGNA E PELLETT **FATTO BENE**

Per informazioni scrivi a:
rudello.aiel@cia.it

Aiel
ASSOCIAZIONE
ITALIANA ENERGIE
AGROFORESTALI

**GRUPPO
RIVENDITORI**
Aiel